

REFERENCJE

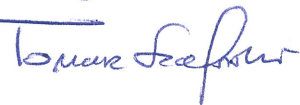
Firma BNS IT s.c. Michał Bartyzel, Mariusz Sierackiewicz w dniach 15-16. października 2013 roku przeprowadziła dla naszych pracowników dwudniowe szkolenie *Algorytmy dogadywania się. Jak rozmawiać z klientem, który nie wie, czego chce?*

Zakres warsztatu został dopasowany do potrzeb grupy. Ciekawy i angażujący sposób prowadzenia szkolenia pozwolił na nabycie wielu umiejętności, które uczestnicy wykorzystają w swojej pracy.

Prowadzącego Michała Bartyzela oceniamy wysoko z uwagi na jego warsztat trenerski. Czynniki takie jak: wiedza, umiejętność zainteresowania tematem, klarowne przekazywanie wiedzy oraz wykorzystywanie nowatorskich ćwiczeń pozwoliły na efektywne wykorzystanie czasu przeznaczanego na szkolenie. Otwartość, komunikatywność i poczucie humoru trenera sprawiły, iż warsztat był nie tylko użyteczny, ale i przyjemny.

Pragniemy zarekomendować firmę BNS IT s.c. jako godnego polecenia i sprawdzonego partnera, realizującego najwyższej jakości szkolenia.

A. Szydrowski.



SAS INSTITUTE SP Z O.O.

UL. GDAŃSKA 27/31 01-633 WARSZAWA POLSKA

TEL: +48 (22) 560 46 00 FAX: +48 (22) 560 46 04 WWW.SAS.COM/POLAND